

Universidad Central del Ecuador

Facultad de Ciencias Económicas

Proyecto de Vinculación

Nombre: María Mercedes Párraga

Fecha: 13/04/2021 210413

### Entrevista 3

*¿Ahorita si se está grabando?*

Genial.

*A ver, este vamos a comenzar con la entrevista, eh primero debemos aclarar que el objetivo y destino de la información de esta entrevista es parte de un proyecto de investigación desarrollado en la Universidad Central del Ecuador, con el objetivo de hacer visible a la sociedad las condiciones laborables, laborales y el pensamiento de los y las trabajadores del sector textil en la ciudad de Quito. Toda la información será utilizada con fines académicos y si usted desea ser enteramente confidencial e india, ahora este usted nos autoriza a utilizar su nombre o prefiere que se lo cite con seudónimo.*

*¿Eh? Mi nombre no, no hay problema.*

*Cabe mencionar que el entrevistado acepta que la que le entrevista sea grabada. A ver, vamos a comenzar con la primera parte de la entrevista. Esta entrevista consta de tres partes. La primera va a ser sobre tus datos personales. La segunda va a ir un poco más enfocada a lo que haces en tu trabajo, dentro de tu trabajo. Y la tercera va a ser un poco más sobre tu pensamiento y tu pensamiento personal sobre algunos temas ya. Entonces vamos a empezar con la primera, eh Ayúdenme, por favor, con tu nombre. ¿Y en qué año naciste?*

Bueno. Primero que todo, gracias. Muchas gracias por tomarse en cuenta para esta

entrevista. Y bueno, mi nombre. Mi nombre completo es Raúl Maximiliano Herrera Dávila. Nací en 1999 en Venezuela, Caracas, Venezuela.

*¿Ya, quien te cuidó en tu infancia?*

Bueno, eh. En mi infancia principalmente me cuidó mi abuela, la verdad. Mi abuela se llama Sexta Leonor Sancho. Ella me crio principalmente. Mis padres no pudieron cuidarme. Bueno, obviamente sí me cuidaron, pero con quien mayor tiempo pasaba yo era mi abuela, porque mis padres trabajaban y mi abuela, de esa forma, por así decirlo, los ayudaba. Y claro, nos cuidaba a mi hermano y a mí. Entonces ella fue primordialmente la que nos crio. Después de ahí, obviamente, mi padre y mi madre también, obviamente ellos me criaron.

*¿Ya este tu no vivías con tus papás? ¿O sí? Cuando, en esta época en que tu abuela te criaba.*

No sé si vivía, lo que pasaba es que, por ejemplo, de lo que me acuerdo no era a que estábamos. Por ejemplo, yo iba al colegio, mi mamá y mi papá me llevaban. Salíamos desde la casa de mis padres, normal y del colegio. Yo salía y me llevaban a la casa de mi abuela y ahí yo ya me quedaba hasta las 7 de la hora de la noche, más o menos que cerraban los negocios. Y a mí me, a mí, a mí y a mí. Perdón, a mi hermano y a mí nos recogían en la casa de mi abuela y nos íbamos de nuevo a la casa. Y en la noche ya obviamente dormíamos con nuestros padres.

*Pues okey, este. ¿De pronto alguna vez se vio afectada así tu relación familiar con esto? ¿Y la migración? ¿Alguna vez tus papás tuvieron que irse y dejarlos con alguna persona o algo para salir del país?*

Bueno. Mi papá, mi papá tuvo que emigrar a Ecuador por la situación económica, política, social que existe en Venezuela, la cual, desde mi punto de vista es de verdad, es de pro deplorable. Creo que se dice es muy mala, la verdad, es terrible. En otras palabras, y mi papá más o menos como en el año 2015, más o menos creo que fue el empezó. Él se vino acá a Ecuador, a su tierra, porque mi papá es ecuatoriano. entonces él se regresó. Y claro, técnicamente mi mamá en ese entonces yo todavía no estaba graduado. Mi hermano menos, porque mi hermano es menor. Entonces mi mamá técnicamente se encargaba más de nosotros que mi papá, la verdad. O sea, nos mandaba una especie como de mesada. En ese entonces que la verdad no estaba, no estaba muy acorde, a veces, con la súper inflación que había en Venezuela, peor con la hiperinflación. Pero este, sin embargo, bueno, no puedo decir que mi padre cuando yo le pedí algo no me lo daba o no, no me apoyaba financieramente o como él podía.

Te puedo decir eso, la verdad. Pero este sí, sí, obviamente me afectó bastante no tener a mi padre en mi país me afectaba bastante no poder verlo. Me afectaba bastante no poder salir con él cuando yo quería. Cuando él llegaba porque, o sea, ese proceso de migrar no fue instantáneo. Ojo. O sea, ese proceso de emigrar es como que el primero vino a Ecuador, evaluó la situación, vio que había estabilidad, que no había, este, problema así tan de fondo como en Venezuela, vio que se podía trabajar y claro, a él iba y venía él iba, él iba, Ecuador y después venía a Venezuela y así hacían.

*¿Cuánto tiempo estuvieron en este sitio?*

*¿Se estableció o cómo?*

*¿O sea, cuánto tiempo estuvieron en esta situación tú y tu familia o sea que tu papá estuvo fuera que les mandaba así?*

**Un mes más** o menos un año y como o sea me afectó bastante. A mi hermano también le afectó bastante, pero al final teníamos a nuestra madre, teníamos a nuestra abuela también. Bueno, teníamos a nuestra abuela por parte de papá y entonces claro, a su **primo pudimos** pasarla, pudimos pasarla bien dentro de lo que cabe. Sin embargo, claro, es difícil reemplazar la presencia de un padre, no, cuando, cuando no está, la verdad es que fue duro, fue duro para él.

*Este en cuanto a tu mamá y ella seguía. Ustedes tienen un negocio familiar o simplemente tu papá trabaja en como en relación independencia y vino acá a trabajar igual en la misma manera.*

Mi papá siempre ha sido, por así decirlo, eh... un lobo solitario, no mentira. Mi papá siempre ha sido una persona que siempre ha estado con sus negocios. Siempre, siempre. No, no, no le ha gustado trabajar para nadie. Si acaso le trabajaba, era la abuela a mi abuela por parte de papá. Bueno, a ella yo le veo la diferencia. Mi abuela Leo, yo le digo a mi abuela Leo, Leo y a mi abuela por parte de mi papá le digo tata. Entonces, bueno, por si acaso, ya sabes que cuando digo tata me refiero a mi abuela por parte de mi papá. Entonces, bueno, eh. Sí, creo que nada más le trabaja a mi tata cuando era, y eso cuando era adolescente. Ya después de mi papá se independizó totalmente y de ahí. No, no, no le no le trabajan a nadie más de ahí. Mi mamá sí trabajaba en relación de dependencia, pero no, no estaba muy relacionada con vendiendo productos de ropa o textiles, sino que más bien estaba vendiendo. Ella trabajaba en un supermercado. Entonces, bueno, este al final fue que cuando conoció a mi papá y eso, ella pudo. Ella como que logró montar su negocio, su propio negocio. Y claro, también lo enfoco a la ropa. Entonces ahí, ahí empezó a surgir, como quien

dice, el negocio familiar, pero por cuentas separadas. A mi papá, a sus tiendas y mi mamá a su tienda. No más Na.

*Ya este ahora tu mamá. Y se vio afectada. O sea que se vio muy afectada con la situación hasta que pasaron de una. Por la situación económica y política de Venezuela. Y también otra porque ya no estaba tu papá no.*

Sí, sí, sí, se vio afectada y es que, como te comento, sabes? Es lo que mandaba mi papá no alcanzaba porque pensaba que. Que con. con mandarnos la misma cantidad a veces era suficiente y no porque en Venezuela pasa y pasaba muy muy constante, la verdad. Es hasta estresante. Y luego un día te estás comiendo que se yo una empanada y la empanada te costaba en ese día mil bolívares o 5000 bolos, como decíamos allá. Y después, al día siguiente la empanada estaba en 6000, en 6 mil bolívares para llegar como. Pero. ¿Pero por qué? Obviamente te estresaba te molestaba, porque técnicamente lo que tú tenías o lo poquito que tú ahorraba se hacían nada, se hacía sal y agua. ¿Me explico? Entonces, bueno, este sí, mi mamá, yo creo que la pasó muy fuerte cuando mi papá estaba ahí. Sin embargo, claro, ósea yo no era un niño, no era tampoco un carajito y yo siempre le intentaba ayudar. Aprendí a manejar porque cuando mi papá se viene acá a Ecuador, obviamente no se lleva el carro y yo aprendí a manejar realmente apenas se fue mi papá. Ahí fue que empecé a aprender sincrónico. Tenía un carro que era un Volkswagen Facebooks. Y la verdad. Ya cuando aprendí a manejar pude ayudar a mi mamá, por ejemplo. Ya me iba solo al colegio. No era necesario que me llevara al colegio. Este también llevaba de una vez a mi hermano. Me devolvía sólo, obviamente también cuando ella necesitaba que le llevara algo a la tienda, unas mercancías o unos, porque en ese entonces también mi mamá empezó a vender productos como arroz. Empezó a vender productos como caraotas, azúcar. Entonces este a mí me tocaba cuando ella me decía cuando ya se quedaba sin. Sin mercancía. A mí me tocaba. De la casa. Qué bueno, eso es otro cuento. Que si quieres este te puedo te puedo contar. Pero desde la casa me tocaba salir y cargarlo y cargar en el carro. Todo eso. O sea que, como vacas, pacas de arroz, paja, harina, pan, pacas de azúcar para surtir la tienda. Así, así. Así me tocaba hacer. Y así, de alguna forma, ayudé a mi mamá.

*Ya entonces empezaste siendo como los mandados los envíos así ni*

Sí, claro. Sí, bueno, la verdad es que también desde pequeño, que yo también trabajaba en las tiendas de mi papá. Yo de mi papá empecé trabajando. Después empezaba. Empecé a ayudar más a mi mamá en la tienda de mi papá yo empecé, así como como cajero. Me explico. Yo no, Yo no atendía al cliente. Ese trabajo se lo dejaba a las trabajadoras de mi papá. Pero yo. Yo cobraba. Pues yo sí cobraba y me encargaba de dar el cambio correcto y que me estuvieran dando el dinero correcto. En

ese sentido, yo era cuando más o menos tenía unos 10, diez años, pero también eran situaciones muy, muy específicas. O sea, cuando por ejemplo era diciembre y entonces en diciembre mi papá siempre necesita ayuda, porque en diciembre es una fecha que se mueve full en la ropa. Entonces nada, yo la ayudaba, eh. Y claro, mi mamá también le empezó a ayudar de esa forma. Como te digo que yo hacía lo me encargaba, por así decirlo, de surtirla de mercancía y también en él lo que llama, en lo que ella me pidiera. Ella me decía Raúl, quédate un rato en la tienda, que tengo que ir a hacer tal diligencia en el centro o no sé qué. Si le decía bueno, dale, está bien, yo me quedo y me quedaba con Claro, no me quedaba solo, porque la verdad es que la zona donde se tenía el negocio es peligrosa y le estar uno solo hoy, la verdad. Entonces yo siempre me quedaba con un trabajador de ella o con mi abuela en su defecto. Entonces. Ahí nos poníamos a pasar las tarjetas. Eso era un rollo. Eso era un rollo, porque de verdad allá en Venezuela hubo un punto en el que, claro, ya el efectivo no existía. Técnicamente no existe, la verdad, y la mayoría de las transacciones se hacen con tarjeta de débito por un datafast, que es lo que ustedes llaman Datafast allá le decimos, punto de venta. Y la mayoría de las transacciones se hacen allá. Esto con tarjeta de débito o de crédito. Y claro, el problema ya es que tú pasabas la tarjeta y siempre tenías ese miedo de si pasaba o no pasaba la tarjeta. Si pasaba todo chévere, todo bien. La persona se iba y listo. Pero a veces ese punto, la línea más que todo la línea con la que trabaja eso se tardaba muchas veces en responder. O simplemente el banco tenía problemas, o simplemente no había línea, o simplemente la persona no tenía fondos o simplemente eh. Como es el chip de la tarjeta no funcionaba. O el mismo punto de venta se dañaba. O sea, siempre era un problema. Siempre.

*Había muchos problemas con este punto de venta?*

Si era estresante, la verdad era muy estresante, sobretodo uno porque es que la cola que se formaba fuera del local de mi mamá cuando vendía, cuando vendía comida, era muy larga. Y claro, tú lo que más querías era que la tarjeta pasara rápido para que el para cobrarla al siguiente cliente me explico. Claro, como te digo que el efectivo ya no se usaba, entonces todos iban a pagar con tarjeta. Entonces había que esperar siempre a que la otra persona pagara por siempre. Entonces, bueno, ese era uno de los grandes problemas que había. Pero este que me fui un poco por las ramas. Disculpa.

*No hay problema este sabes que me quedé una duda eh preguntarte este en todo este tiempo este tu consideras que el negocio de la ropa de alguna manera es bueno para este pasar o por lo menos sobrellevar estas crisis O simplemente de plano consideras que es mejor cerrarlo y dedicarte a otra cosa para subsistir.*

mira, yo te voy a decir una cosa ósea, me ha quedado muy claro con respecto a lo que ha sucedido en Venezuela, eh En Venezuela, mis padres. Como te dije, ellos tenían

sus negocios de ropa, sus tiendas de ropa. Les iba muy bien, eh Pero justamente cuando empieza el mandato de Nicolás Maduro, eh, la verdad. Maduro ya, ya tenía problemas que había dejado Chávez antes. Esa es la verdad. Nadie lo puede negar. Que hay personas en Venezuela que dicen hoy que si estuviera Chávez Ay en Venezuela no estuviera tan disculpa la vulgaridad tan jodida, Mentira, porque el que el que agarró la batuta, el cual es Nicolás Maduro, obviamente no agarró un país fácil. Es más, eh También Maduro le tocó precios bajos del petróleo, es decir, que todos esos gastos en los que había incurrido Chávez, que bueno, podemos decir que había algunos que realmente no tenían por qué haber hecho realmente este. Obviamente Maduro tuvo que, por así decirlo, plantarse tubo que técnicamente hacerle frente. Claro, pero claro, no, obviamente no. Él no tiene la capacidad para. Para hacer eso, obviamente no tiene la capacidad para gobernar un país. Pero bueno, este. A lo que voy con eso es que desde ese momento en que empieza. Maduro se puede evidenciar claramente, claramente un. Un quiebre total porque desde mi punto de vista ya estábamos en recesión, pero se podía trabajar. Me explico. Sin embargo, desde el 2012 en adelante existe este quiebre totalmente vertical hacia abajo de la economía venezolana que hace que que muchos negocios quiebren. Entonces, eh Uno de esos negocios, justamente la ropa. La ropa pasa a un segundo plano en la mente de los venezolanos. ¿Por qué? Porque primero es comer, primero es la comida, o sea, yo tengo ropa. La verdad es que la ropa. Tú compras, tú, tú puedes comprar un buzo, tú puedes comprar un pantalón y te va a durar me explico. Eso te puede durar un año, dos años y los cuidas bien. Si no los. Si los cuidas. Pues a eso voy. Y en cambio la comida comemos tres veces al día. Me explico. Y yo me acuerdo que era un estrés constante también conseguir comida. Conseguir comida era estresante, claro. Ya después, cuando mi mamá se cambia de rubro y empieza a tener contactos que le empiezan a dar mercancía de comida, entonces ahí ya obviamente nuestro estrés con respecto a la comida baja, porque ya nosotros tenemos, por así decirlo, contactos que nos facilitaban. Eso pues porque nosotros vendíamos, vendíamos y al final nos quedábamos también con lo que necesitábamos. Entonces, bueno, eso, eh. Para mí una crisis. Significa quiebre de muchas empresas y como te dije, entre esas para mí está la industria de la ropa, la industria de la moda. Tal vez las empresas que pueden surgir o que pueden mantenerse, sean empresas dedicadas a vender ropa o tal vez un poco más a personas con ingresos mayores. Pero, por ejemplo, mis padres se dedicaron a vender ropa a personas con bajos ingresos. La verdad, bajo medios ingresos y con eso. Obviamente, esas personas pensaban más que todo en comida. Hay que comprar comida. Y claro, ¿qué pasa cuando tú? ¿Tú en el país empiezas a tener escasez de alimentos? Indudablemente empieza a haber un alza de precios. ¿Por qué? Porque existe el oportunismo. O bueno, entre comillas, emprendimiento, entre comillas, que claro, se aprovechan de la situación de la necesidad ajena. Y empiezan a subir los precios y el que puede lo paga y el que no, simplemente no come. Así de fácil. Actualmente tengo entendido que ya ese problema, la de la comida, se ha solventado, eh o se ha apaleado un poco más que todo porque se está usando el dólar como moneda para hacer transacciones en Venezuela. Sin embargo, este, como te digo, come es el que gana no, el que gana en dólares que bueno a poco a poco se está

haciendo esa dolarización y las tiendas de ropa. Cuando empezó la crisis es mi padre, es la verdad. Empezar. Se empezaron a notar que no estaban vendiendo nada. Mi papá más que todo fue el primero y es el que estaba más angustiado porque él siempre me ha manifestado que él no se ve en otra cosa que no sea la ropa. El a él le gusta eso, la verdad le gusta. Y mi madre en cambio sí. Como te he comentado antes, ella sí cambió de rubro. Ósea, al final ella como que tenía un poquito de mercancía para cualquiera que entraba y decía ay, me gustaba esta camiseta, ay, me gusta este pantalón, cuánto vale y tal. Entonces ahí sí como que bueno, está bien. O sea, te vendo también ropa y te vendo también comida. Pero hubo un momento en que ya ella no, ella se dio cuenta que en la ropa no le estaba dando era nada, absolutamente nada. Y es cuando ella toma la decisión de dedicarse plenamente a vender comida pues

*Muy bien, ahora este nos hemos salido del tema pero bueno, este con respecto a las personas que te cuidaban en tu infancia más que todo tu abuela no de pronto. ¿Alguna vez fue severa o dura con usted?*

Y si supieras que no, si supieras que no. Y justamente he sido, por así decirlo, como envidiado. He sido envidiado por una prima y he sido...ha sido más que toda enviada por una prima y por mi mamá, a veces he sentido. Pero bueno, no creo que sea una envidia mala. Desde mi punto de vista. Si te comento que lo que pasa es que al parecer mi abuela o mi mamá y con esta prima que te comento es eh. Al parecer como que era muy muy severa. Si, era súper fuerte y al parecer les hizo muchas cosas que eh, que al parecer como que claro las marcaron. ¿Obviamente les forjó el carácter no? Pero al final de cuentas ellas comparan lo que ellas tuvieron que vivir con Leo, con mi abuela y lo comparan con lo que yo viví con ella. Y la verdad es que dicen que mi hermano y yo somos unos privilegiados por ella. Siempre nos ha consentido toda la vida desde que nacimos una cosa así. Porque la verdad es que yo no. Yo jamás, jamás he sentido que mi abuela ha sido severa conmigo. Nunca, nunca, nunca sabe. Yo creo que más bien, eh Me ha consentido además que si he he tenido. Y bueno, eso también ha tenido algunos problemas no, que me haya consentido demás, porque la vida cuando sales y te topas con personas que obviamente no son tu abuela, que se pone un poco complicado, te pones un poco nervioso, no sabes que decir, que hacer. A veces, claro, es como eso que te hace falta apoyarte, te hace falta experiencia, te hace falta calle, por así decirlo. Entonces, bueno, eso no, mi abuela no fue ceder a mis padres, tampoco lo fueron para que mis padres tampoco, eh Más bien hubo lo que sí puedo decir esto como un pequeño período. Cuando yo era muy chiquito cuando yo tenía como 7 años, un período en donde yo sí, sí, si me pegaban, me pegaban, me daban correazos pues, pero la verdad es que hubo ya después creo que, de los 8 años, después de los 8 años, 9 años, eso se dejó de lado. Y bueno, claro, su manera ya de castigarme no era con correazos, ni tampoco maltrato físico ni nada por el estilo, sino más bien me castigaban con cosas que a mí me gustaban. Eh que se yo.

Me gustaba jugar Wii. O me gustaba un celular, me gustaba estar con mi celular, por ejemplo, Eh. Simplemente ellos me quitaron el celular y me lo decomisaron o simplemente me quitaban el play station en mala escondían y no sabía dónde lo escondían. Más de una vez intenté buscarlo en la casa y nunca lo conseguía, pero este así, así me castigaban y. Y cuando hacía las cosas mal no, pero de ahí severos que siempre una mala cara que siempre es este me hacían sentir mal. No para qué.

*EH ya entonces eh? Castigo físico solo hasta que eras muy pequeño.*

si unos correazos bien dados

*ya este tu personalmente crees que este es método es factible ósea que si funciona o no.*

Te diré algo, yo no sé por qué, pero yo siento que actualmente hay muchas personas que se ofenden por cualquier cosa. Ya no sé si esto de los correazos. Yo obviamente yo creo que influyen no en la vida de una persona. Cómo influyen ahí si no lo sé. Ahí no tengo ni idea como influir, como influirán. Yo creo y esta es mi humilde opinión. Ósea, a veces el maltrato físico puede ser desde mi punto de vista puede ser eh recomendable porque ósea mire yo. Yo pienso que ahorita existen dan una generación de cristal me generación que no se le puede decir nada. Una en una generación en que cualquier opinión técnicamente tratan de censurarla. Ahorita en twitter decir cualquier cosa es un problema porque te caen, no te cae todo el mundo, te cae absolutamente todo el mundo y te critica todo el mundo por un pensamiento que es único tuyo ósea por más que sea debería ser respetado. No, es más, tú llegas a decir algo y eres un influencer muy muy famoso y llegas a decir algo muy controversial, pues empiezan no sólo a criticarte, sino que hasta intentan y sólo lo escuchados intenta hasta censurarte. Entonces censurarte en el sentido de bloquearte la cuenta. O sea que Twitter te llega a tal punto que te bloquean la cuenta. Suspendan la cuenta entonces. O sea, eso a mí no me parece, es así. Simplemente no te gusta como opina una persona o algo. O sea, no la sigas, no, no, no le escribas, no digas ósea, ya, si no te gusta, ya simplemente no lo hagas, no leas nada que tenga que, con esa persona, porque ya sabes que su pensamiento y el tuyo no, no coordinan. Okey, entonces yo creo que tal vez es porque a estas personas les hizo falta una crianza un poco más estricta, digo yo. Podría ser no, no digo yo que es la verdad absoluta, pero digo yo que podría ser algo que te forja mejor el carácter y no, y no te vuelves tan princesa, Desde mi punto sí hay cosas por las que sí hay que pelear. Desde mi punto de vista hay cosas por las que hay que pelear, pero no puedes pelear para cancelar Dragonball, no puedes pelear para cancelar a Pepe Le Pew, no puedes pelear por ese tipo de cosas. La verdad que, en verdad, desde mi punto de vista, no le hacen daño a nadie. Y no, no, no crean

esas situaciones que alegan que se pueden crear o que pueden incitar este tipo de series.

*Ya Gracias, ahora este. ¿Recuerdas tal vez en la escuela que tus profesores te hayan castigado a ti o a tus compañeros?*

La verdad ósea castigar. Castigar, sí, sí, obviamente. A mí me castigaron más de una vez. Algunas me las merecía. Sí, creo, porque yo en el colegio la verdad era muy fastidioso, pero en. Pero habían situaciones en las que yo no me lo merecía, la verdad. Y de esas sí me acuerdo clarito porque estábamos en una clase de biología. Y la profesora estaba explicando su clase y ella estaba de espalda y un compañero mío se ríe. Un compañero mío se ríe y ella de una vez asumió que yo era el que me estaba burlando. Entonces apenas, apenas se volteó, me dijo Señor Herrera. Yo me quedé así. O sea, como que. Y la señora me dice sálgase del salón. Pero profe, ya no, yo no fui. Y claro, no valía palabra que yo dijera no, ella era simplemente su su palabra contra la mía y mi compañero, eh Obviamente tampoco. Tampoco alegó ni dijo nada. Exacto. Entonces, técnicamente yo asumí el castigo que que no me merecía, el cual era quedarme afuera del salón que admito. Dije Bueno, sabes si ya me sacó del salón de mi colegio era muy grande en colegiado, pues me puse a caminar por los pasillos, me puse a caminar por los pasillos. Ósea, fui a la cantina. Me compré un Nestea. Perdóname. Ustedes no saben, eh Un nestea es un té helado y en la cantina lo vendían granizado tipo frappé. Entonces eso era muy rico para qué siempre y que yo iba a la cantina. Yo siempre tomaba Nestea era, eh. Era lo mejor. Y me castigaron. Y a mis compañeros también. Más de una vez lo castigaban de la misma forma. Y también me acuerdo una vez. Pero bueno, fue más que todo, eh Como en broma, una maestra de religión que a nosotros nos daban una materia llamada religión en el colegio porque era un colegio de monjas de Dominica. Eh una maestra, no? Técnicamente nos puso a rezar en una esquina y técnicamente nos puso ahí a rezar. Y claro, obviamente no era tan complicado. No, porque estábamos dentro del salón. No estábamos tampoco bajo el sol, pero igual fue como raro ese tipo de castigo.

*Ya muy bien. Ahora este esta es una pregunta un poquito más relacionada a tu vida aquí, ¿no? Ya este. ¿Cómo crees tú? ¿Cómo percibes tú que reciben los ecuatorianos a los migrantes?*

Haber. Yo voy a hablar desde mi punto de vista, no lo que me ha sucedido a mí desde mi experiencia desde que yo llegué aquí a Ecuador. La verdad es que tenía mucho miedo, mucho miedo. Y tenía mucho miedo porque justamente cuando llegué estaban furor estaba en boga y o que se había hecho viral de unas venezolanas criticando a los ecuatorianos. No sé si tú te acuerdas o no, pero sí, bueno, justamente estaba en furor este video. Todo el mundo estaba hablando de eso. Y claro, obviamente cuando yo

llegué yo tenía un acento mucho más pronunciado, pronunciado de venezolano, no Ahorita tal vez no lo tengo tan pronunciado y tal vez ya bastante, pero igual. De todas formas, eh Tenía mucho miedo que cuando yo hablara se me notara ese acento y me empezaran a hacer xenofobia e empezaran a creer que todos son iguales que yo también creo que los ecuatorianos son feos, son lo peor del mundo. Entonces claro, yo siempre como que no decía nada. Ósea, en el bus por ejemplo trataba de no hablar nada, absolutamente nada. Y mi papá también me decía ósea por ejemplo yo quería salir con una con una franela o una camiseta deportiva que también gustaba muchísimo utilizar en Venezuela, que era sobre que era de la vino tinto, el equipo de fútbol de allá de Venezuela. Que la selección, pues la selección de Venezuela, que allá es selección vino tinto. Bueno, esa esa camiseta deportiva me encantaba, me fascinaba, pero cuando vine acá dejé de usarla por miedo a que en algún momento me pareciera un loco de esos y me empezara a insultar o empezara simplemente a tratar mal por ser venezolano, por mi nacionalidad. Qué bueno, obvio también soy ecuatoriano porque mi papá desde el año 2012 que también se montó Nicolás Maduro. Mis padres como que ya tenían esa previsión de que el país podía ir muy mal porque yo no sabía que un chofer de autobús. Y no es por menospreciar los choferes de autobús, pero este sabíamos que no iba, no iba a ser una buena labor. Adicional a esto, había un antecedente en que el cuándo Chávez tenía el problema con el cáncer, él tuvo que asumir la presidencia una semana. Y en esa semana hubo hiperinflación. En esa semana literalmente. Ya, ya, ya. El Bolívar se había devaluado demasiado, claro. ¿Después vuelve Chávez y como medio se estabilizó no? Pero eso ya nos empezaba a dar unos síntomas de que podía suceder. Y mis padres tomaron esa decisión de mi hermano y a mí eh nacionalizarnos, es decir, que mi papá nos ampare de una vez en fuimos al consulado ecuatoriano. Llenamos todos los requisitos, dimos todos los documentos que teníamos que hacer para el trámite. Y ese, ese mismo día que teníamos la cita, me dieron mi pasaporte ecuatoriano. Entonces, bueno, al final nunca recibí. Desde que llegué a Ecuador nunca recibí ningún trato malo de ninguna persona, o al menos ningún trato malo por mi nacionalidad. Este sí sé de personas que se han tenido problemas en los troles en la calle, ya que han tenido que claro que técnicamente defenderse ante ese tipo de cosas. Yo me acuerdo una vez estaba caminando por la calle por la diez de agosto y un venezolano estaba en bicicleta. Vi que era venezolano. Pero resulta que estaba en bicicleta y tal. Y resulta que un carro como que intenta atropellarlo. Y claro, parece que ya venían peleando desde un poco más atrás. Desde un poco más atrás. Y parece que estaban peleando porque al parecer el venezolano no les daba espacio para rebasarlo o algo así. No sé. Desde el punto de vista, eh. El no sé la actitud que tomó de una vez el señor que estaba en el carro y el cual, si parecía ecuatoriano, se empezó a decir algo así como que devuélvete a tu país y veneco. Y claro, el veneco, el venezolano, ¿no? Él empezaba a decir cosas como que él no era el dueño. Él no era dueño del país. Que cuando él compra el país, el se va y cosas así. Entonces, obviamente una cosa es una es una escena un poco fuerte que evidencia que obviamente hay inmigrantes que sí, que, si se los toma como con xenofobia algunos ecuatorianos y lo cual desde mi punto de vista es muy triste, no desde el punto de vista es hasta falta de educación.

*Claro esté, si es verdad, si es falta de educación este también creo que la gente aquí tiene una percepción equivocada de que los migrantes cuando vienen aquí es para este un poco quitar el trabajo de los ecuatorianos. ¿Tú qué piensas sobre eso?*

Verás, indudablemente ha existido ocasiones en las que un ecuatoriano, un dueño de negocio ecuatoriano, prefiere a un venezolano. Pero claro, o sea que pasa es que hay sitio ahí, ahí. Hay factores que influyen en esta decisión. Qué bueno. No sé si quieres puedo hablar de eso ahorita o no sé, hablo más adelante, pero de mi punto de vista sí, obviamente sí han quitado trabajo a los ecuatorianos, pero también que sucede. Este es común un aprovechamiento de los dueños de negocio, porque ellos se aprovechan de la situación de los venezolanos para simplemente explotarlos, para simplemente pagarles menos para simplemente. Porque de paso muchos venezolanos que quitan trabajo entre comillas no tienen papeles. Eso es algo que yo te puedo. Yo te puedo confirmar a muchos venezolanos que trabajan normalmente con sé yo en restaurantes o cosas así. No tienen papeles, no están documentados o por lo menos no al inicio que empiezan a trabajar. Ya sabes, el dueño se aprovecha justamente de ese tipo de cosas, porque al estar tu indocumentado en este país no tienes derecho a nada. Más bien tienes todas las de perder. Entonces, claro que te toca, pues trabajar por menos. Te toca trabajar un poco más que otra persona. Y al final de cuentas, ósea se puede ver esta relación de explotación o de extracción de la plusvalía que en algún momento comentaba Marx sobre esto. Y se puede evidenciar claramente en los migrantes venezolanos que a veces que trabajar hasta 12 horas en un día. Para simplemente poder llevar sustento para ellos mismo y para después poder mandar a Venezuela a sus seres queridos. Porque esa es otra ósea bienes. Y hay personas que viven solas. Vienen o vienen simplemente dos personas, y dejan a sus hijos allá. Yo conozco el caso de una pareja al lado de donde yo trabajo de una pareja de venezolanos que trabajaba en un restaurante. Y que claro ellos se vinieron acá a Ecuador y tuvieron que dejar a sus hijos en Venezuela. Sin embargo, claro, ¿desde aquí enviaban recursos para que ellos pudieran estar medianamente tranquilos allá, no? Entonces. O sea, yo creo que en parte sí, si quitan, pero. Quitan porque quitan, porque no les queda de otra. Desde mi punto de vista, o sea, no, no, no puedes, no puedes. Simplemente, eh. Es. Yo creo que todo depende de cómo, como tú te pongas en los zapatos de la otra persona. Si por que ósea tú como ecuatoriano. Obviamente tú vas a exigir tu derecho. Quiero mi salario mínimo e aporte al seguro social. Eh Todo lo que conlleva la ley, fondos de reserva e décimo tercer sueldo, etcétera. Y aquí en Ecuador, obviamente eso es eh visto como desde la perspectiva de un empresario es caro, ¿no? Ahora tú te pone como empresario y tú dices a ver. Yo tengo esta opción, claro, o sea, no es legal. No, no es realmente algo que se debería hacer. Pero si lo hago yo, puedo aumentar mis ganancias. Y si lo hago, obviamente, eh No existe el. Existe riesgo, pero el riesgo beneficio es mayor. O sea, yo puedo ganar muchísimo más que no arriesgándome. Me explico. Entonces, claro, sea como como empresario, me conviene. Explotará a los migrantes. Entonces, bueno, eso es lo que realmente sucede. O sea, date cuenta, al

final el venezolano trabaja para un ecuatoriano. El venezolano no trabaja para otro venezolano o bueno, puede darse el caso, pero es muy, muy poco, eh Algo insignificante desde mi punto de vista, pero al final terminan trabajando para otro ecuatoriano y los mismos ecuatorianos no se dan cuenta de el por porque realmente sucede esto y de una vez empiezan a echarle culpa a los venezolanos. Y no sé cómo te repito, no se ponen en los zapatos de los venezolanos y empiezan a y empiezan a decir que ellos son los que quitan el trabajo. Ah, ¿pero quienes le dan el trabajo? Quienes les dan el trabajo, esa es la gran pregunta. ¿Quiénes les dan el trabajo? Los mismos dueños del negocio ecuatorianos. Los mismos empresarios ecuatorianos Entonces, porque a ellos no los critican, porque a ellos no se les exige que tengan que contraten gente ecuatoriana. Esas son cosas que desde mi punto de vista. Se tienen que reformular

si es verdad, este y bueno. Eh La mayoría de veces que existen así estas contrataciones a venezolanos es porque se aprovechan de su situación, de que no tienen papeles, de que necesita el ósea los dólares para mandar. Eh Y si es. Tienes mucha razón en la gente que contrata aquí, al final son empresas ecuatorianas, ¿no? O si bien sus filiales también son manejadas por personas ecuatorianas. Que no le van a pagar un seguro a una persona extranjera. Si es si es complicado esta situación y lamentablemente aquí ha crecido un poco, ha crecido no un poco, sino mucho la xenofobia hacia los venezolanos. Y bueno, la gente busca un pretexto, no para la pérdida de sus empleos.

*Pero bueno. Sigamos.*

*Ahora vamos ya con la segunda parte de la entrevista, vamos a hablar este enteramente de lo que es el proceso de tu trabajo. ¿Ya? ¿Eh En qué tipo de establecimiento de venta de ropa o empresa trabaja?*

Yo trabajo en una tienda de ropa que es, eh. Bueno, técnicamente trabajo en dos Eh trabajo, pero bueno, las dos son tiendas, ropa, son almacenes. Pues elijo el voy a tomar un poco de agua ya. Ah, ok. Bueno, como te decía, eh, yo trabajo en dos tiendas de ropa, una es de mi papá y la otra es de mi mamá. Eh Yo te digo que trabajo en las dos porque la verdad es que yo les colaboro más que todos. Y les colaboro más que todo cuando no estoy en la universidad, en la universidad si les colaboro, sobretodo mamá. Técnicamente ella este nos quiere como que encaminar a dejarnos o para que nosotros la administremos al final eso a mi hermano y yo. Pero bueno, por el momento no es posible. No estoy a full la verdad con la universidad. Pero bueno, ahí vamos. Trabajo ahí y cuando puedo también ayudó a mi papá cuando sobretodo lo voy a visitar también. Yo me quedo ahí un rato y claro, el clieneeeeeeete que entra, cliente que le atiendo, cliente que empiezo yo a tratar de persuadirlo de alguna forma

que compre, porque yo sé que si le va bien a mi papá también me va a ir bien a mí y si le va bien a mi mamá también me va a ir bien. Mi plan es este. Por eso yo los ayudo a los dos más que todo. Bueno, por eso, porque también existe una. Una relación no, familiar. En general, por eso

*entonces trabajas en modalidad de almacén. no cierto este. Ahora ¿Has trabajado antes en ventas?*

Eh, bueno, yo desde chiquito, como te dije, empecé a trabajar con mi papá. Empecé a trabajar como cajero, no como a tal, vendiendo, solo cobraba. Después, poco a poco, más o menos como a los 12 años, más o menos 12, 13 años. Eh Mi papá ya me empieza a enseñar un poco mejor cómo atender a la gente como este. Como todas las mañan, por así decirlo. Para para estar en la tienda, que tienes que tener cuidado que una persona puede robarse una prenda de ropa que tienes que enseñarle al cliente, ¿varias opciones de ropa también eh cosas así de ese estilo no? Y claro, si se le puede. La verdad es que también si se le pueden meter más, más cosas que la persona compre o cosas que la persona se enamore de este también. Eso es lo que también se trata de hacer, ¿no? Entonces. Que si yo desde pequeño estaba trabajando en ventas. Pero también que bueno, me imagino que hay varias personas que se sentirán identificadas. Tal vez

*Sí*

yo en el colegio me conocían por vender de todo, absolutamente de todo. Bueno, nada, absolutamente de todo no, más que todo, enfocado a chucherías, a golosinas. Y yo me acuerdo de un día. Yo dije ay bueno este tengo esta agua que traje de mi casa. ¿Y sabes? Así como que esta agua yo sé que el precio estaba o el costo o mejor dicho el costo de esta agua para mí es nulo, porque en mí, en mi casa nosotros teníamos un filtro de agua y técnicamente los servicios básicos en Venezuela no cuestan nada, eh Entonces bueno, nosotros yo llenaban. Yo llené me acuerdo un día, pero era para mí no, era para mí. Yo llené día, eh, el agua, una botella de agua y yo me acuerdo adicional que yo ese día había preguntado cuánto costaba una botella de agua. En ese momento, en ese día y ya entonces estábamos justamente entrando al teatro en mi colegio y porque como que íbamos a ver una película o íbamos a hacer algo no me acuerdo exactamente que íbamos a hacer, pero siempre nos mandaban al teatro a hacer cualquier cosa. Y al final un amigo me dice que tienes sed y yo la verdad en son de broma. Esto, esto te digo, esto es lo que te digo, es verdad. Yo en son de broma le digo te la vendo. Pero él en son no de broma. Me dice cuánto vale. Entonces yo. Siguiendo con el juego, le digo el precio que en ese momento creo que eran como 20 bolívares o algo así. 20 bolívares fuerte. Y en ese él me dice bueno, te la compro. Y yo me quedé. ¿What? Y me la compró, me la compró. Bueno, el agua estaba frita,

estaba rica para qué y con el sol. Qué estaba haciendo ese día Pues claro. Me imagino que mi amigo estaba muriendo de sed ese día. Entonces. Entonces nada. Al final ahí empecé y me di y me dije y cuando llegué a mi casa

Será que puedo vender agua si piensa vender agua y la verdad me me, me puse a vender agua. La verdad. Empecé a llenar potes que yo tenía en el, en el, en mi casa, que los tenía vacíos y empecé a vender agua. Los empezaba a llenar con el filtro de mi casa y empecé a vender agua y empecé a generar ganancias de esa forma. Yo congelaba el agua y yo como sabía que a la gente le gustaba el agua frita rica, si este. Yo de una vez empecé a venderlo y me di cuenta me estaba yendo bien. Pero también me di cuenta que ya me estaba empezando a pedir otras cosas y no me la estaban diciendo en son de broma. O sea, me lo decían Raúl. ¿Por qué no? Porque no trae gatorade o Raúl, porque no trae, porque no trae chocolates y cosas así, porque bueno también. Lo que pasa es que la cantina del colegio a ese se pasaba todos los precios y nos clavaba feísimo a todos, a todos los estudiantes del colegio. Entonces, claro, parece que había una necesidad en ese momento y yo decidí yo hablé con mi papá. ¿Yo le dije a mi papá será de meterme con esto? Mi papá una vez me apoyó. Mi papá no lo pensó dos veces y me dijo que sí, que me metiera con eso y empecé a vender de todo. Empecé a vender chocolates, empecé a vender agua, gatorades, empecé a vender refrescos. Qué bueno que ustedes le dicen cola. Empecé a vender cola, empecé a vender chicles, empecé a vender de todo, de todo. Mira, con decirte que yo tenía mi mochila de para para estudiar con mis cuadernos y todo, pero aparte yo tenía una mochila llena de mercancía llena y, es más, se hizo tan viral el cuento de que yo me empecé a empezar a vender de todo lo que yo tenía todo claro. Obviamente no, no, yo no tenía estupefacientes, pero eh, hasta los mismos profesores me empezaron a comprar. Es en serio esto que te cuento es en serio. Y claro, ósea bueno. Había algunos envidiosos que también empezaron como que a tratar de copiar lo que yo hacía o empezaron a criticarme que yo tenía unos precios muy elevados, que yo era un chanchullero. si bien me empezaron a decir que yo era un estafador y tal. La verdad, eh Esos comentarios actualmente. En ese momento me dolieron la verdad. Porque yo no estaba acostumbrado a eso. Pero actualmente pienso y. Porque Kike, que lástima que, con esas personas, porque la verdad es que yo intentaba más bien eran como surgir a mi manera, ¿sabes? Y si yo veía esa oportunidad la aproveché, la intenté hacer bien, de paso ojo, yo veía algo que estaba mal, me decían mira, sabes este chocolate sabe cómo raro o estado como pasados, sabes una vez devolvía el dinero, yo de una vez decía no, si mira tienes razón, este chocolate es malo porque esa la otra no sé por qué, pero la industria de golosinas en Venezuela también tenía problemas porque parece que empezaban a sacar golosinas que estaban guardadas desde hace tiempo en los almacenes. Y yo, desde ese momento que empecé a darme cuenta de que había chocolates que me salían como malos, me empecé a percatar de las fechas de vencimiento y cosas así. Entonces sí. La verdad desde pequeño estoy vendiendo, desde que estoy en el colegio estoy vendiendo hasta que me gradué de bachillerato

estaba vendiendo. Ah, bueno, también vendía este a mis conocidos, vendía harina pan que ofrecía, mi mamá me ganaba una comisión para y cosas así. Al final este me quedaron ahorritos y esos ahorros en bolívares. Obviamente los, los tenía que convertir en dólares porque si no se me iban a desaparecer y cosas así. Pero bueno, al final. Y claro, al final todo bien y la verdad me empezó a gustar esto de vender de comerciar. Así me empezó a gustar. ¿Para qué? Pero nunca me veía en la ropa. La verdad yo siempre decía que yo quería ser diferente a mi ropa desde pequeño, pero me di cuenta que al final me gusta. Me gusta la ropa, No sé si tal vez era un deseo más de niño de simplemente ser diferente a mi papá. Pero la verdad, te soy sincero, me gusta la ropa, me gusta escogerla, me gusta atender a la gente, me gusta cuando la gente se agarra a las prendas y le queda bien. Cosas así. La verdad. Si me gusta vender y desde hace tiempo vendo.

*ósea tú toda la vida, has estado en esto.*

Si técnicamente hoy en el colegio me decían turco, también fue porque en Venezuela le decíamos turco a las personas que venden todo lo que venden, hasta a la mamá si pueden. Una cosa así. Sí, sí, en serio. Yo vendía de todo. Como te digo, de todo. También me junté con un amigo para empezar a vender unos pastelitos que aquí. Como que ustedes. Le hice empanadas chilenas, las empanadas chilenas, pero que están rellenas de Nutella. Claro, en ese momento éramos niños. Y la verdad, no teníamos conocimientos de costos como los que tengo ahorita, de costos de mano, de obra, de costos indirectos, materias primas, etcétera. No sabíamos nada y al final sólo nosotros producíamos. Bueno, no los producíamos directamente nosotros, sino que él lo producía un ama de casa de mi amigo y ya. Y los vendíamos en el colegio eh eran rellenos de Nutella. Y la verdad es que también gustaba bastante en el colegio, pero también gusta bastante por el precio y al final la mamá de este compañero que te digo con un simple cálculo y creo que hay también como que me dieron ganas de estudiar o administración de empresas o como se llama o economía, porque esa señora nada más con unos simple cálculos me demostró que el negocio que estábamos emprendiendo en ese momento mi amigo y yo, De buenas a primeras estaba mal. El precio estaba mal porque los costos excedían al precio.

*Entonces vendían baratísimo.*

claro, y por eso también, obviamente nos iba entre comillas bien, Pero al final resulta que no. Al final este, la mamá de este amigo que te digo, nos hizo ver que estábamos cometiendo un error y que en tal caso tendríamos que subir el precio del producto o en su defecto reducir costos, sobretodo de lo más caro que era la Nutella. La nutella como bien se sabe es carísima, entonces toca buscarle como un sustituto. Pero bueno, al final si este ahí quedó, no se hizo más nada, nosotros no teníamos el conocimiento

suficiente y la mamá de ese amigo no nos quería ayudar realmente del todo porque ella ya estaba con su negocio y ese tipo de cosas. Entonces bueno, ahí quedó eso.

*Y este de pronto te capacitas de manera individual, ya sea para las ventas. No así el tipo de vídeos libros. Estas cosas que hacen coaching de este tipo de cosas ¿te capacitas para vender?*

Bueno, yo jamás me capacitado para vender la verdad a más osada. Eso fue algo de pura práctica del te digo, eh empecé vendiendo en la tener mi papá y como te digo, pura practica y error practica y error practica y error sea de yo cuando se iba el cliente, me comprara o no me comprara, yo siempre me ponía a pensar que podía haber hecho mejor. Y claro, sea por ejemplo eh. A veces hay situaciones las que un cliente te dice como que sabes, como que está buscando buzos o está buscando algo así en específico. Pero tú en ese momento no te acuerdas exactamente qué mercancía tienes o que o qué le puedes ofrecer que sea algo similar no es exactamente lo que está buscando, pero como es algo similar, puede ser que la persona caiga y con obviamente si le gusta y todo bien, pues se lo va a llevar y va a comprar. Entonces así me ponía yo ósea y decía ay, esta persona compró, pero hay que hubiese hecho mejor o que hubiese hecho así, ¿o será que me robó? Esa era otra pregunta que yo me hacía porque es que también había que estar muy pendiente de si las personas estaban robando o no, porque ya ha habido casos, sobre todo en la tienda de mi papá que había clientes que roban hacía los ojos de la de mi papá a los ojos de los trabajadores. Ropa. Entonces bueno, este al final nunca me capacite realmente. Video motivacionales Te soy sincero, si veo uno al mes es mucho, es demasiado, No veo mucho esos videos motivacionales porque creo también que te llenan de muchas falsas esperanzas a veces, y también porque me recuerdan como a una estafa, me recuerdan como a una estafa piramidal, sobretodo aquí en Ecuador que existe una empresa que se llama I M, a ver si creo que se llamaba. Antes se llamaba I market life y en ese momento yo estaba interesado en aprender trading y la verdad es que cuando me iba a meter en la empresa para aprender me di cuenta de que en verdad no hablaban tanto el traiding, sino más bien de cosas motivacionales que bueno, desde el punto de vista sí, sí, tienen su sus, ¿sus cosas positivas no? Ósea, al final de cuentas yo sí creo que tú haces tu destino. Eso sí, si lo crees, tú puedes formar tu destino. Tal vez hay cosas que no puedes controlar. Eso sí, estoy totalmente de acuerdo, pero hay cosas que sí pueden, ósea, o dependen de la actitud que tú tomes o de las o de las acciones que tú tomes y dependiendo de eso tu destino cambia entonces, eh. Claro, eso lo aprendí en las clases motivacionales, pero al final de cuentas, eh También te llenan de muchas cosas que desde mi punto de vista no, no, no, no parecen o son me o son verdades a medias desde el punto de vista. Entonces bueno,

*Un poco también es un poco charlatán no*

claro, sí. Ósea ellos lo que realmente tratan de llegarte a por los sentimientos y esos videos motivacionales, esas charlas motivacionales e apuntan a eso, a los a las emociones, a los sentimientos para tu. Para que justamente tú creas que tú puedes llegar a ser como ellos que empiezan a facturar como diez mil dólares al mes supuestamente este. Y claro, obviamente no es así. O sea, para que tú empiezas a facturar diez mil dólares al mes, tienes que meter a demasiada gente en esa estafa. Y si tú quieres que a esas personas que tú metiste les vaya bien, entonces ellas tienen que meter a más gente para que a ellas les vaya bien y así sucesivamente. Y entonces se crea como una cadena de compromiso más o menos claro. Mira, yo te prometí, que te iba a ir bien, pero tienes que hacer esto, o sea, tienes que meter más gente y a esa gente le debes prometer lo mismo y así, eh Eso es lo es, sólo chimbo, que yo veo eso y por eso los videos motivacionales tampoco no me gustan tan. Pero bueno, al final de cuentas hay algunas cosas que son rescatables.

*Sí, es que también en sí no es un negocio, eso no ósea sólo es inversión tras inversión. Mientras más gente invierta mejor y entonces no es como que realmente hay en sí sin producto, servicio exacto.*

Te hacen creer que un producto. Y si te hacen creer que hay un producto el cual es por ejemplo en este caso el trading, pero en verdad lo que menos te enseñan eso te enseñan es a tratar de conseguir gente que entren entre comillas a tu proyecto porque le dicen proyecto esa es otra que me estresaba cuando me decían este tienes que entrar a mi proyecto, mi proyecto de emprendimiento. Ajá, ¿pero de qué trata tu proyecto? Esa es una pregunta que yo siempre me hacía. No entiendo de qué trata tu proyecto realmente o Montaban esto Porque yo todavía lo sigo en WhatsApp montaba monta estados, ¿algo así como que gracias a Dios hay gente que sigue creyendo en mi proyecto y ¿sabes? y como que en la foto se nota él con el dinero en la mano y como él, él es más o menos así. ¡Yo la verdad que me cae, así como que no! Esto. Esto de verdad está aquí. Algo mal, mal, mal, mal, mal, mal, mal, terriblemente mal.

*Haber sigamos, Ahora, ¿cómo te organizas en tu trabajo? O sea que haces como llega la ropa, traen, confeccionan eh No sé.*

Okey, bueno, nosotros somos comerciantes, no somos fabricantes de todo lo que se dé aquí del mercado de Ecuador. La mayoría de las cosas las he de mi papá, que ya se ha tropezado muchas veces. Nosotros compramos la ropa a los directamente a los fabricantes. Y claro, este yo me organizo. La verdad es que me organizo como puedo. Porque, por ejemplo, ahorita en este semestre me ha tocado organizarme como fuera realmente, o sea, hay días que me toca los martes levantarme a las 5 de la mañana y para ir a comprar la mercancía. Y hay días en que bueno, si me puedo quedar

descansando un poquito más. Y a las seis y media decidí darme para para después asistir a mi clase virtual en la universidad. Y claro, a veces, cuando mi mamá o mi papá la tienen muy complicada y necesitan hacer una diligencia urgente, claro yo de alguna forma saco tiempo o simplemente sacrifico tiempo. No sabes cuántas veces me trasnochado este semestre. Justamente por eso para ayudar a mi papá en la tarde o mamá en la tarde y quedarme en la tienda atendiendo no. Entonces al final este me organizo como puedo. La verdad. No es fácil. Pero bueno, también yo soy la persona que va a comprar junto con mi hermano la mercancía y bueno, cuando estaba mi mamá, porque ahorita mamá está en Venezuela, cuando estaba mi mamá. Ella iba también con nosotros, porque claro, como ella es la que atiende normalmente en la tienda, ella sabe qué es lo que más están pidiendo. Mi abuela también desde mi abuela no va al mercado a comprar la mercancía, pero este sí me dice que es lo que necesitamos y cosas así. Entonces claro, yo en eso en base lo que ellas me dicen en yo converso, yo compro, pero también bajo iniciativa propia. Yo digo sabes que este está ahí. Yo veo algo que a mí me llama la atención, yo veo algo que yo digo sabes esto para mí está como diferente a lo normal. Esta como bonito, ¿sabes? De algo se llama la atención. Y tú dices que te da buena vibra. Entonces al final cuando veo algo que a mí me gusta, yo tomo mi propia iniciativa y, yo me compro uno, nos máximo unos 6, unas 6 unidades de ese producto y por así decirlo, lo pruebo si gusta, pues enhorabuena. Tenemos un nuevo producto que gusta y que podemos ofrecer a la gente a buen precio y con una buena calidad. Pero claro, si no gusta, pues obviamente ya existe ese pelón y pues nada. O sea, toca hacer mil maravillas, mil piruetas para tratar de vender ese producto y ese dinero, invertirlo en otra cosa, en otro producto que se vaya a dar, salud.

*Ósea tú todos los martes haces la compra de la mercadería*

al menos una vez a la semana, bien sea el martes o el sábado en su defecto.

*Ósea venden bastante porque rota bastante la mercadería*

Eh tampoco es que compramos bultos, no, pero al final los toca comprar lo que realmente necesitamos. No, la verdad. Eso que te comento de mi propia iniciativa no es siempre. O sea, yo a veces simplemente digo mira me hacen falta calentadores voy a comprar los calentadores y más nada. Hasta ahí. Yo no me complicó a veces porque obviamente lo que no se vende, no nos conviene. Entonces ya, pues ahora me toca, me toca simplemente a veces apegarme a lo que me dice mi abuela y mi mamá. A veces sí, cuando estamos un poquito más holgados de dinero. Bueno, está bien entonces aquí. Podríamos como invertir este dinero, este sobrante de este mes, podríamos invertirlo en esto y vemos qué tal nos va. Y así siempre procuramos como traer algo nuevo para no aburrir a las personas, a los clientes.

*Ya este, ¿sabes de pronto de dónde? Ósea de donde provienen las marcas y mercancías que están vendiendo.*

Si son nacionales, las mayorías que nosotros tenemos son nacionales e importado, tenemos la verdad casi nulo de mercancía y pues ya.

*Éste qué tipo de clientes hay en la tienda ¿de qué edad? ¿Hombres y mujeres?*

Y si te diré que nosotros nos hemos enfocado más que todo en los hombres, la verdad. La tienda de mi mamá. Que todo este se ha enfocado más que todo en los hombres. ¿Por qué? Porque mi mamá, que obviamente es mujer, ella me dice que las mujeres son muy complicadas para la ropa. Sí y sí, es verdad. La verdad es que yo he intentado mis propias iniciativas en tienda de ropa y en tener ropa en mercadería de mujer para mujer. Y la que se me complica porque me ha pasado varias veces que lo que compro no gusta o simplemente no quedan a esas otras. A Por lo general no, no hay muchas tallas en algunas cosas que a mí me parecen bonitas. Por ejemplo, me cuesta conseguir licras

ya

Que tengan por tallas o que vengan en tallas grandes. También hay unas señoras que la verdad tienen discúlpame la palabra tienen unos rabotes. Sí, claro, son. Son de cuerpos grandes. Y que no le entra pues a la talla. Por ejemplo, yo. Yo tengo una unas letras talla L que ósea no les sube, ni siquiera les sube, me dicen y así ósea. O por ejemplo las blusas. Tengo algunas blusas también que son talla única. ¿Por qué? Porque no vienen por tallas y las hacen así. Tengo otras blusitas que bueno, sí, parece que se mueven, que son unas blusitas más deportivas y así, pero la verdad, eh Las mujeres entran, eh? Y no, no compran tanto como los hombres. La verdad este hemos intentado meter más mercadería mujer, calentadores de mujer, suéter de dama y al final hasta sabes qué sucede. Las damas terminan comprando cosas de hombres. Entonces al final nos decidimos enfocar más que todo en atender a clientes que sean, que sean hombres y. Y claro. Por lo general es. Esto está. Estos clientes están comprendidos a una edad entre 20 a 40 años más o menos. ese es el rango de edad principal que nosotros atendemos y que nosotros traemos mercancía para ello, pues más que todo.

*¿Y no tienen ropa para niños?*

no es otra cosa, que también es un problema porque eh tenemos una camiseta para niños, así como de cars de Mickey, de Bugs Bonnie. Sí, pero esa, esa, esa mercancía es complicada también para que se venda. Se nos vendió un poco en diciembre, pero es complicado que está en primer lugar. También hay muchas tallas de para niños. Eso por un lado si de por si tendremos que hacer una inversión para los adultos, tenemos que hacer una inversión también para para los niños en cuanto a tallas, porque te toca traer de ese modelo, te toca traer al menos unos dos o tres en esta, en una talla en específico y dos o tres en la siguiente talla y dos o tres en la siguiente talla. Entonces adicional se le suma al otro problema. El cual es que tú no le vendes realmente a los niños porque un niño se puede enamorar de una camiseta que a él le parece bellísima, que él dice que le fascina, pero al final el que decide si comprar o no es el papá si al papá no le gusta ese tipo de camiseta, simplemente no lo compra y ya está. El niño puede llorar. El niño puede patear. Y no se le compra entonces este por eso, por eso te comento, es un poco complicado la ropa de niño. Nosotros nos enfocamos más que todo en damas y caballeros, con énfasis en caballero.

*Ya este ustedes como ya tienen, eh algún tiempo su negocio, me imagino que ya tienen clientes fijos, ¿no? ¿Cierto?*

¿Eh? Sí, tenemos algunos clientes fijos para sí

*y de pronto tal vez clientes minoristas o clientes a crédito.*

También nosotros tenemos un sistema de apartado no es tanto a crédito y no es más que un sistema apartado donde las personas pueden apartar su prenda de ropa. Con al menos un porcentaje de lo que vale la prenda. Y con eso ya esa prenda les queda para ellos unos dos meses guardada. Cosa que al cumplirse esos dos meses y la persona no terminaba de pagar, o si se nota que la persona no está pagando o simplemente desapareció. Pues no nos queda de otra. Es nuestra política. Así pues, la prenda vuelve a exhibirse en la tienda. Ahora, bueno, si no se vende y la persona todavía vuelve, que se yo a la semana o algo así.

Y ya cómprala la mercancía de una vez, pues se le vende normal, se le dice bueno, usted debía tanto y eso es lo que tiene que pagar, nada más. Pero bueno, eh Me ha pasado mucho, te soy sincero y creo que es algo clásico, es algo clásico de este mercado. Y es que siempre te dicen y esto es clásico, esto es demasiado clásico, siempre te dicen esto. Mi veci rebaje para hacerme cliente, yo me hago cliente veci, y

claro, o sea, uno bueno, tampoco es que le ganamos mucho, no, pero al final le rebajamos a usted algo para que el cliente vaya feliz. Pero la excusa que nos dicen de que van a volver, o sea no dar clientes te soy sincero. Con la palma en mano con mi mano derecha te puedo contar las personas que han vuelto realmente sí. Y ojo. Ojo, no es que vuelven siempre, tal vez vuelven a veces dos veces. O sea, no, no vuelven siempre tampoco. Y bueno, nos da igual. También tocaría ver. Porque la tienda no tiene ni un año. La tienda a mi mamá no tiene ni un año. Tocaría ver si realmente vuelven después del año o algo así, pero como te digo, me parece más bien como una excusa del cliente para que o bueno una estrategia del cliente como para obtener descuento para tener una rebajita ella a pesar de que no lo vuelves a ver más nunca. Pero de clientes fijos sí. Hay clientes que son fieles y apenas pueden, apenas les pagan. Ellos vienen a la tienda y compran y compran los que no le hace falta o compran algo nuevo que hay en la tienda y les dicen que les gusta. No sé qué cosas. Sí, si tenemos para qué.

*Ya, muy bien. Ahora, ¿qué tipo de estrategia de ventas utiliza en trabajo?*

Eh estrategia Bueno, yo utilizo una más que todo, no, eh Mi estrategia, más que todo es así por darte un ejemplo. Digamos que existen un calentador que yo lo ofrezco en 20 dólares, ¿verdad?, mejor dicho, que yo sé que su precio tope 20 dólares. Es su precio tope, o sea de más, de ahí no se le puede bajar porque el porcentaje de ganancia disminuye mucho y ya no, no resulta factible para nosotros, porque realmente sería como vender huevos para ganar huevos. Si el huevo está hecho, entonces no tiene sentido, eh Al final mi estrategia que yo aplico y que es la que también me enseñó mi papá en este mercado, porque la verdad te comento, en Venezuela eso no pasaba en los finales, que te puedo decir que las personas, muy pocas personas pedían rebaja. No era algo, no era un síntoma en común. Pero aquí. Todos te piden rebaja. Es más, hasta en las prendas de oferta que realmente a esa prenda no se las puede rebajar nada, se puede llevar hasta un rosa de 5 dólares que desde el punto de vista ya está demasiado barato te piden rebaja. Entonces, bueno, este eh enfocándome en la pregunta de si es que mi estrategia más que todo a. a decir un precio más elevado, obviamente. Digo, por ejemplo 25 este calentador está en 25 con su descuento en 23. Y claro, yo espero, porque a pesar de que tú le dices descuento a las personas, las personas te piden igual, más descuento de. Yo le digo 23 y la persona me dice Hey vecino, me hace una rebaja de ley. Bueno, a veces se le puede ayudar un poquito más, se le puede ayudar con un dolarito y así técnicamente como que sabes poco a poco ayudando a la persona como para que se sienta que realmente se le está ayudando. Qué cosa que sí es porque como te digo, en verdad el precio de 20 es un precio mínimo. O sea, es un precio que nosotros estamos aceptando casi, casi, casi casi vender o comprar huevos para vender huevos casi. Entonces, para esto te comento. A este. Esa es mi estrategia. Y la verdad es que me ha funcionado. Y hasta el momento me sigue funcionando. Así que esta es mi estrategia principal,

*y de pronto en redes sociales flyers y esas cosas*

en la tienda de mi mamá todavía no has aplicado eso. Yo justamente ahorita estaba esperando salir de la universidad este semestre, que te repito hace un semestre horrible. Ha sido un semestre muy fuerte en ese sentido. Ósea, me refiero horrible de fuerte ha sido un semestre muy fuerte. Este te va esperando para ya poder dedicarme un poco más a la tienda y justamente entre mis planes estaba eso, empezar a moverme un poco por internet, un poco, un poco no bastante ya. Y empezar a moverme por internet, empezar a hacerme conocer un poco más, que sé que actualmente el que no está en internet, este se está perdiendo una gran oportunidad, ¿no? O al menos de una oportunidad que puede aumentar tus ganancias.

*Sí, sí, es verdad. Todo por Internet funciona ahora.*

*Exacto.*

*Ahora qué casto debes asumir para poder cumplir con tu trabajo? Ósea, no me refiero a los costes de audiencia de la materia prima, de los de las ventas y de todo, sino que tú asumes aparte.*

Bueno, a ver, yo asumo gastos de transporte en el momento en el que me toca ir a merchar. Es gente que me toca ir a comprar la mercancía e me toca, juro. Porque claro, a veces es muy temprano. Como te digo a las cinco la mañana ya me toca agarrar un taxi porque a esa hora es un poco, es un poco bastante peligroso. Eh, eh, de agarrar autobús. Y adicional a eso, eh Si intentas agarrar autobús y da la casualidad de que hay algún autobús a esa hora, eh Llegas tarde, te explico, llegas tarde y en este mundo también es importante llegar antes que otro, porque la verdad es que la mercancía sí se acaba, sobre todo si es una mercancía que se mueve o que está en su auge. Entonces, claro, te toca, toca madrugar donde no te queda de otro.

*Entonces solamente gastos de transporte.*

De ahí si exacto. Costos de transporte. Ya de ahí. ¿Algo de algo adicional? Pues no el taxi o bueno, cuando me devuelvo a agarro autobús también, porque ya no es necesario correr. Es simplemente ya bueno Bus. O si estoy muy tarde, es que ya son las 9 de la mañana, por ejemplo, ya toca abrir la tienda entonces este sí me toca agarrar un taxi para llegar a tiempo. Pero de ahí no tengo más costos que yo me acuerdo en este momento.

*Ya creo que sí esos son todos. Ahora, ¿qué te gusta de tu trabajo?*

De mi trabajo yo antes. De verdad es que no me gustaba para nada. No sé porque, la verdad. Yo lo veía tan, tan fastidioso el trabajo. Pero actualmente me gusta cuando logro hacer una venta. Me gusta porque este sé que pude vender un producto que yo misma escogí, que yo mismo le dediqué tiempo en comprar, en traer a la tienda, en todo. Y que la persona aprecie dentro de lo que cabe eso. Porque como te digo, a que me ofrezcan rebaja a un producto que, por ejemplo, está en oferta total. Es decir, que no le estoy ganando casi nada que me pidan rebaja de ese producto, obviamente para mí es como un poco una ofensa, porque claro, o sea, en esa prenda, aunque tú no lo creas, está invertido mi tiempo.

*Claro.*

Exacto, entonces este me parece un poco fuera de lugar. Pedir una rebaja por un por algo que ya es barato es mi punto de vista. O sea, tal vez. Yo sé que hay personas que no tienen las condiciones, pero bueno, ósea. Yo, como te digo, soy yo. Tengo mis prendas de ofertas 6 dólares 5 dólares si es de 7 dólares que desde mi punto de vista sea tú te vas a un pull and bear tú te vas a un zara, tú te vas a un adidas. Si eso es a esos 5 dólares que yo te digo o esos 7 dólares que es el precio más alto de oferta que te digo. Pues resulta que en adidas tú te consigues eso y son. Estamos hablando de 40 dólares 50 dólares y creo que es lo que la gente no entiende. No entiendas, te estas llevando un buen producto, no te estas llevando cualquier cosa, o sea te estoy garantizando un producto a pesar de que no le estoy ganando casi nada, pero te estoy garantizando este producto y te estoy diciendo que, si es bueno, ¿qué adicional te queda bien ser bueno este? Volviendo a la pregunta si

Si perdón, es ideal. Volviendo a la pregunta, no sé si me podrías repetir la pregunta

*que qué te gusta de tu trabajo?*

Ah, me encanta cuando se llevan la prenda y cuando les queda bien, de verdad me fascina porque como te digo, es tiempo invertido, es tiempo que yo invertí y que a la gente le gustó, que a la gente lo aprecia de alguna forma y claro, obtiene su remuneración. Pues esto es lo que más este.

*Cómo te pagan por tu trabajo?*

Ya, bueno. No puedo decir que me pagan. Realmente no me pagan, eh. Lo único que si te puedo decir es que ósea a mí. Eh, cuando yo necesito algo, por ejemplo, salir con mi novia es eh. Mi mamá o. Bueno, en este caso que está administrando la tienda, mi abuela da el dinero que necesito para para salir con mi novia, por ejemplo. O sea, eso podría ser alguna especie de remuneración por mi trabajo. Aquí, claro, lo gasto es para mí y lo gasto para para mi novia, no. De ahí pues no, ¿no consideraría por ejemplo que me da la comida? Pues a que mi abuela me hace la comida, o que mi madre me hace la comida, o me da la comida o no, ¿o que papá me da la me da el dinero para comprar la comida? Pues tampoco. Porque claro, son ya obligaciones en las que ellos quedaron. Que iban a hacer conmigo por lo menos hasta que de culminé mis estudios, ¿no? Sin embargo. Bueno. Como. Como te has dado cuenta ¿Trabajo? ¿No? De todas formas. De todas formas, me toca trabajar y me toca colaborar y no tengo ningún problema en poder colaborar a mi mamá o a mi papá. De alguna forma estoy también feliz con eso. Para qué.

*Ya ósea también es un pago un poco, no sólo monetarios, ¿no?*

También me pagan con cariño, con afecto. Mis padres y mi familia ha sido mi pilar toda la vida, la verdad. El no sin ellos. Yo no creo que haya podido lograr muchas cosas.

*Eres muy familiar.*

Sí, me considero una persona muy, muy familiar y que así me han criado también, eh. La familia primero, eso siempre.

*Ahora. Este bueno, hay. Ahora vamos a ir con las preguntas de subjetividad ¿ya? Esas son preguntas un poco más sobre lo que tú opinas. ¿Conoces personas ricas?*

Si mi amigo, con el que te comenté emprendí el negocio, lo de las empanadas chilenas con Nutella, el no sé si será millonario, pero yo creo que tiene demasiada plata. La verdad.

*¿Le funciona el negocio de las empanadas?*

No, no, no es. La mamá tiene plata. Mamá tiene una. Es. Me parece que es dueña o es directiva de una multinacional. Algo así, creo.

*Este entonces, ¿es un amigo tuyo es cercano?*

no es cercano o un momento en que como que nos estamos acercando. Estábamos como que teniendo estábamos establecen en una amistad. Pero la verdad es que había conductas de que no me llamaban la atención, que no me gustaban y que para mí la verdad lo empecé a criticar desde mi punto de vista no estuvo bien, pero este al final de cuentas es amistad. Creo que está perdida el día de hoy. No sé si en algún momento volveremos a hablar. No estoy seguro. Él se fue a vivir a Miami. Él está estudiando en Miami ahorita y ya. Y claro, yo me acuerdo el cuándo yo me vine aquí a Ecuador a vivir también. Y yo durante un año ahorré y ahorré porque quería salir de viaje y quería ir justamente a Estados Unidos. Y cuando logré ahorrar y eso, me fui, me fui de viaje. Pero antes de eso quería coordinar para para verme con varias personas que estaban viviendo allá en Miami o en Orlando. Entonces una de esas personas justamente era él y yo quería justamente como que sabes cuadrar para ver si me quedaba también algunos días con él en su casa hablábamos paja o bueno, paja. Perdón, disculpa. Hablábamos cualquier cosa. Y cosas así entonces, al final puedo decir que el me sacó vulgarmente, me sacó el culo. Este disculpe, el no, no me. No me lo sé. No, como que no quería verme, la verdad. Este luego fue lo que yo noté y al final, pues no. No le seguí. No le seguí insistiendo y le dije que bueno, ya está bien, que qué bueno si se si se da. Me avisó que me avisara para para cuadrar algo y vernos a allá, sino que no había problema. Y ahí quedó todo. De ahí no, no me he vuelto a comunicar con él.

Pero bueno, el punto es que lo conoces y que es rico.

Y claro si te puedo decir que al menos se da sus lujos y ya.

*¿Por qué usted considera que los ricos son ricos y los pobres son pobres?*

Para mí los ricos son ricos porque son dueños de los medios de producción. Bueno, de los medios de producción y para mi está cambiando algo desde mi punto de vista en la economía, no sé. Ahora parece que hay gente rica que se está haciendo rica a través de la especulación que se trata. A través de decir, de no del proceso de producción, sino más bien, como te digo, de especulación. Vamos a simplemente por tener algo que tú no sabes realmente cuánto va a valer en el futuro, sino que tú, ¿especulas cuánto podría valer? Y entonces por eso te puedes volver rico. Y, es más. Tú puedes tener, por así decirlo, un portafolio y que consiste en eso justamente. O sea, tal vez fue habrá análisis tácticos o algo así, pero o análisis fundamentales que te lleven a conclusiones diferentes. Pero básicamente consiste también en los animales

spirits que hablaba Keynes en su momento y ver a que es justamente lo que piensa él inversionista. O sea, yo pienso que el día de mañana es este commodity. Va, va a subir el precio. Sabes que me lanzo por esto ósea, de verdad que deje descaso a un también está haciendo a los nuevos ricos el día de hoy puntualmente. Y las personas pobres son pobres también porque no tienen la información necesaria. Eso sí creo. Los pobres no tienen la información que necesitan, tampoco tienen los recursos. Una vez más, en la misma universidad se pudo evidenciar eh el semestre pasado me parece que empezamos las clases virtuales. Se puede evidenciar que había algunos compañeros y todavía existen problemas de esa índole que no tienen una computadora realmente buena. Y te soy sincero. Hay programas pesados que nos mandan a instalar que, si tú no tienes una buena computadora, el programa no te va a correr y si tú no tienes una buena memoria ram, un buen almacenamiento, la computadora se te puede saturar muy fácil. O sea, tener varias ventanas abiertas va a ser que tu computadora se ralentice. Entonces eso también puede ser un problema a la hora de entregar un trabajo a la hora de hacer una prueba. Y claro, desde mi punto de vista, porque sucede. Porque claro, los pobres no, no tienen esos recursos y no y sin claro ojo, sin esos recursos ellos van a seguir siendo pobres, porque ósea uno de los métodos para salir de la pobreza y que yo creo fielmente es justamente la educación. Entonces ahorita que estamos en tiempos de pandemia, imagínate las personas que no tienen los recursos para tener una computadora y poder aprender online, pues se les complica y se les hace aún más cuesta arriba. Antes, la verdad, tú te podías graduar de la universidad con un cuaderno y un lápiz. La verdad, no era necesario tanto o simplemente en la facultad tú podías estar en las computadoras. Tú podías estar ahí.

*claro tener esas oportunidades*

Exacto, a eso me refiero. Por lo menos existía esa oportunidad y que mucho, mucho, muchos chicos se beneficiaban de eso pues. Y que se quedaban horas en la biblioteca haciendo sus deberes y así. Que eran deberes que ya tenían que hacer a puro en computadora.

*Sí, bueno, también cree que. Es la pandemia, también, perché por mucho que se ver también y se pudo ver ahorita y que la diferencia entre los pobres y los ricos, este los que más sufrió en la pandemia son la gente que realmente no tiene dinero.*

O sea, a mí te soy sincero, me da, me da mucha molestia cuando persona empieza a decir hoy porque esta persona. Cuando estábamos en cuarentena por tan su casa porque no sé qué esta gente inconsciente, discúlpame, pero la inconsciente o el inconsciente eres tú. Porque es que tú no sabes realmente porqué esa persona está afuera. O sea, esa persona puede estar afuera, buscando, buscándose la vida, tratando de ver cómo, cómo, cómo llevar el alimento a su casa, cómo pagar el arriendo, por

ejemplo, precarizar a otros al gobierno. En cuanto al arriendo, no dijo nada, absolutamente nada. Técnicamente lo dejó en que lo los inquilinos y los arrendada y los arrendadores pues se las arreglen como puedan. Y lamento decirte que también he experimentado eso o muchos arrendadores que no, no cedían. O sea, ellos seguían pensando que estábamos en un tiempo normal y que había que seguir pagando lo mismo por un arriendo. Lo mismo. Y lamento decirlo, pero la pandemia vino para cambiar muchas cosas.

*Exacto, además, este eh una persona como tú dices, que se encuentra en la necesidad de salir. Este no sólo es, o sea, no ha tiene la oportunidad de decidir si salir o no... Osea, es comer o no comer. Entonces.*

Exacto, solo aquellos que tienen ahorros pudieron estar en cuarentena tranquilos, pues simplemente con sus ahorros. Ellos pues ya o su pago de pensión, por ejemplo. Los jubilados para ello podían estar relativamente tranquilos. Pues porque claro, tienen ya un pago, tienen sus ingresos fijos, pero en cuarentena. Hubo muchas personas que dejaron de percibir esos ingresos o un montón de desempleados o un montón de despidos. Un claro ejemplo de eso fue Vulcano Park, Vulcano park cerró Vulcano Park dejó a varios a varios de sus trabajadores sin empleo,

si no sólo Vulcano Park. La mayoría de los establecimientos pequeños juegos de niños. Este de también de Jurassic Park y también ya cerró. Porque al final este, si bien es cierto una empresa puede durar como ésta, puede ver un año en pandemia, pero no más. Y la gente normal este no puede durar un año y esperar a que se vaya el virus ósea de ley tienes que convivir o no hay nada. Quedarte sin dinero.

Exacto. Así que bueno, eso me parece a mí que, porque los ricos son ricos y los pobres son pobres, los ricos siguen siendo ricos porque tienen todos los recursos, tienen influencias, también tienen pactos, tienen poder. En ese sentido, para mí las influencias, los contactos son los que realmente te dan poder. Entonces esta gente que tiene recursos por lo general. Hacen lo que quieren, pues, y todo lo que hacen lo hacen a su conveniencia. Así que siempre va a haber algún desfavorecido y por lo general ese desfavorecido es una persona pobre.

*Exacto. Ahora este existe o ha existido dentro trabajo algún tipo de organización entre trabajadores, ósea tipo sindicato, es así, ¿no?*

No, como te digo, somos un negocio familiar. Mmm. No, no, no...

Ya. ¿Y ahora tú crees que estas organizaciones son necesarias en las empresas?

Umm Pues sí. Yo creo que existen muchas injusticias. Yo creo que existen muchas injusticias en el ámbito laboral. Como te digo, por ejemplo, ósea los migrantes han sido explotados y eso es algo que en ese contexto no se debería dudar, no sería negar. Los migrantes han sido explotados a en Ecuador.

Y sin embargo claro no pueden recurrir a un sindicato, ese es otro problema, no pueden recurrir a nadie realmente, literalmente lo que puedes hacer es o devolverte a tu país o simplemente aguantarte todo ese martirio, entonces bueno para mi si son necesarios ,es más yo creo que deberían haber algunas organizaciones que protejan a los migrantes y que bueno que existen pero claro no los protegen de la forma que deberían, entonces bueno, para mi si son importantes y hay empresarios que desde mi punto de vista no son conscientes, no se ponen en los zapatos del trabajador, y creen que el trabajador es una máquina que está dispuesta para cuando ellos la necesiten, sobre todo ahora con el teletrabajo, se ha demostrado que se trabaja mucho más de lo que se trabajaba anteriormente y desde mi punto de vista eso también es algo de qué preocuparse lo cual nos evidencia de que las empresas realmente lo que le importa es que nosotros trabajemos, trabajemos, trabajemos y que al final vivamos al día, y no podamos tener nuestras cosas, sino que tal vez algún privilegiado por ahí, tal vez ni siquiera es 100% certero, pueda escalar en la pirámide empresarial, y tener un mejor sueldo que el resto de sus compañeros pues hasta ahí técnicamente, pero de ahí yo creo que los sindicatos cumplen un papel importante la verdad.

*Ahora estas preguntas si son bien personales, entonces si te sientes incomodo con alguna no tienes por qué responder, ahora ¿qué tipo de cosas te causan angustia o preocupación?*

A mí me preocupa, admito que me preocupa la universidad.

*o sea, a nivel educativo o como tu papel como estudiante.*

Como papel de estudiante a nivel de estudiante, me preocupa porque creo que se está dando siempre más valor a una nota que al realmente al conocimiento que podemos adquirir como estudiantes, también me preocupa que no se si lo que estoy estudiando me va a servir en un futuro, son preocupaciones que siempre tengo latentes en mi mente, la verdad me causa mucha incertidumbre el futuro, no es como que ves muchos anuncios donde dicen que necesitan economistas o algo por el estilo, o bueno, algo por el estilo podría ser cajero, (risas), mentira, si ósea la verdad me da mucha incertidumbre el futuro, me preocupa mi futuro la verdad, no sé si talvez estos estudios que yo estoy emprendiendo ahorita me vayan a funcionar en el futuro los vaya a utilizar en algo o sea el aprendizaje y todo lo que he aprendido hasta el momento he intentado adaptarlo o he intentado implementarlo por lo menos en el negocio que es de mi madre lo he intentado implementar, pero la verdad no sé si es

que me hace falta conocimiento, pero por los momentos no me ha dado los suficientes motivos o razones de automatizar todo, me explico cómo me enseñaron, por ejemplo en la universidad me enseñaron contabilidad no, me enseñaron más o menos a llevar control de existencias, pero hay un problema, aquí en la empresa que yo te digo, pues llevar un control de existencias requiere un costo mayor el cual la empresa no puede asumir por cuestiones de tiempo, y claro si hablamos de tiempo se podría contratar otra persona pero eso también implica dinero, porque hay que pagarle a esa persona para que lleve el control de las existencias de todos los productos que se aprecian en la tienda, por el momento yo lo veo imposible, me parece que lo mejor es simplemente uno llevar el registro de eso de la mejor manera que uno pueda, darse cuenta que ok yo me acuerdo que compre 6 camisetas y aquí hay 6 camisetas y eso está bien o yo compre 5 calentadores y 10 pantalones y tal y si está bien, y siempre contar cuando estás ahí comprándolo, es decir es lo máximo que yo puedo hacer porque adicional a eso, por ejemplo se me ha dado por hacer un modelo econométrico de la demanda de mi tienda ,pero la verdad eso veremos si funciona o no, veamos si realmente funciona porque desde mi punto de vista la demanda está muy cambiante, no es algo tan estático como veíamos en la teoría, si no que más bien no es una demanda completamente estática y bueno a través de modelos econométrico podríamos llegar a una conclusión, podríamos llega talvez a algo similar pero no lo sé, la verdad espero como te digo más adelante poder usar mejor mis conocimientos aprendidos.

*Sabes que, ahora que dices eso, creo que aquí se puede demostrar que la economía no es una ciencia exacta, ósea no es una ciencia sino más bien es un poco más social.*

Hay personas que la consideran pseudociencia.

*Es que no puedes predecir algo tan impredecible, puedes estimar, pero al final el futuro es incierto.*

Tu modelo falla al momento que paso el tiempo, al momento que cambian los tiempos, al momento que cambia la sociedad tu modelo falla, tú modelo deja de ser factible, lo mismo le paso a Keynes, para mí también lo mismo le paso a Friedman, todo en el momento que tu sacas la teoría puede ser que sirva, puedes ser, como te decía el caso de mi tienda, yo veo que la demanda es muy variante, es muy muy variante, porque yo veo que en un momento me piden calentadores, pero después ya no me piden calentadores e están pidiendo otra cosa, después cambia el producto y cambia el análisis, no es seteris paribus.

*Ahora, ¿que te da vergüenza?*

Me da vergüenza quedar mal con las personas que aprecio, me da vergüenza no cumplir mi palabra, eso es lo que me da más vergüenza en esta vida, decirte que voy a

cumplir con tal persona y no lo hago, la verdad es que me hace sentirme decepcionado de mí.

*que duro, ¿ahora que te enorgullece?*

A mí me enorgullece mucho los logros que he tenido, mi padre mi madre, mi hermano, me enorgullecen demasiado, siento que todo lo que hemos logrado lo hemos logrado en familia, en unidad, como un colectivo y yo la verdad simplemente espero que eso siga siendo así, obviamente sé que en un momento tengo que emprenderme solo, o sea ya independizarme, pero lo que si te digo es que yo nunca dejaría a mi familia desamparada, o cuando me necesiten negarles mi ayuda pues jamás, espero nunca faltarle a mi familia.

*Ahora, ¿sientes culpa por algo en tu vida anterior o presente?*

Si, siento culpa de algunas cosas la verdad, siento culpa haberle dedicado tanto tiempo a futbol, yo tenía mi sueño de ser futbolista y al final, cuando pensé que lo estaba logrando, resulta que sucede un lesión que cambia por completo el panorama, es una rotura del ligamento cruzado superior, en la rodilla, y tuve que estar fuera de las canchas por 6 meses y me podía recuperar entrenando esforzándome, pero la verdad mas nunca volví a ser el mismos desde mi punto de vista, por eso te digo, después de esta lesión la verdad es que comí banco, como dicen el futbol, comí banco, o sea no me ponían mucho en los juegos, a pesar de que bueno me seguían escogiendo para estar en el equipo, porque siempre todos los años hacían un filtro de selección de los mejores jugadores para estar en el torneo nacional y claro yo siempre quedaba, es más que hubo un momento que me subieron, yo se supone que tenía que jugar sub 18 y me subieron a sub20, pero igual comía banco, igual estaba en el banco o me ponían muy poco tiempo, eso me daba mucha mucha molestia, me ponía a calentar pero no me ponían en el juego, entonces la verdad es que si me arrepiento de haberle dedicado mucho al futbol, no debí haberle dedicado tanto, por lo menos después de la lesión me parece que no, tenía que haberme dedicado a otras cosas tal vez, salir un poco más con mis amigos, porque yo sacrificaba este tipo de cosas, pues yo simplemente no salía con mis amigos porque llegaba a dormir a mi casa para prepararme para el partido del día siguiente que no sabía si me iban a poner o no, pero al final no me ponían, pero como es incierto a veces, yo como que iba preparado para jugar, pero buen, al final aprendí mucho y me sirvió demasiado por que le futbol también me formo en lo que yo soy, creo que lo que mas me enseñó el futbol es a no rendirme nunca, a pesar de que me sienta cansado, agotado, a pesar de que las piernas no me dan a pesar de que sienta que los pulmones se están agotando, a seguir con todo, a seguir dándole hasta morir técnicamente, entonces si me arrepiento un poco de eso pero a la vez estoy agradecido por las cosas que pude aprender ahí.

*Ya ahora, ¿que te da miedo?.*

Miedo, a muy pocas cosas le tengo miedo, bueno si hablamos de un miedo más profundo, ahora si hablamos de otro tipo de miedo, si soy muy miedoso, de que

cuando veo una película de terror no puedo dormir bien, pero si hablamos de miedo profundo, tal vez podría ser el hecho de que mi familia se rompa, o de pelearme con mi familia a tal punto de que nos hablemos más nunca, o de fallarle a mi familia a tal punto que ellos me dejen de hablar, eso para es mi mayor miedo así profundo.

*¿Y la última que te da alegría?*

Mi familia, eso no lo dudo, mis seres queridos, para mí son lo mejor la verdad, no sé qué haría sin ellos la verdad, me da mucha alegría, la carrera que estoy cursando también me da alegría de vez en cuando, te soy sincero a veces existen ocasiones en que no sé por qué pero como que me da esa incertidumbre que te comente anteriormente y no se s eme va un poco el encanto por la carrera pero creo que es así, la universidad es así, no es una línea recto donde primero te vas a sentir molesto, triste y luego alegre, creo que es subidas y bajadas y tiradas para atrás y tiradas para adelante, yo puedo decir algo, en rasgos generales, la universidad me ha dado buenos amigos, me ha dado que aprender, he tenido buenos profesores, he tenido buenos profesores que me han abierto la mente más de lo que me hubiera imaginado. Por eso creo que poniendo todo en una balanza la universidad ha sido una gran alegría para mi también.

*Muy bien hemos culminado con la entrevista, muchas gracias por tu tiempo y recuerda que la información tiene un fin académico y que tiene mucha utilidad en el proyecto, la información va a ser transcrita y se enviara una audio, así que si deseas un copia o algo, se te enviara.*

Ok muchísimas gracias, muchas gracias a ti maría, espero que te haya servido y sabes que puedes contar conmigo para lo que necesites.